

# 【成果報酬対応】

40万企業リストを活用した  
成果報酬型 × 自動集客装置



成果報酬型DM 

ビーマール



## とは？

40万件の法人メールアドレスを活用して、  
“**成果報酬**”で見込客を集めるサービスです。

メルマガ読者獲得

セミナー申込獲得

# 成果報酬

資料請求者獲得

訪問アポ獲得

— 一般の広告課金モデル —

広告掲載料(配信料)

広告クリック課金

## 40万件の経営者・決裁者から反響を待つだけ



PDCAサイクルで、反響獲得を効率化します。





<b>必須項目</b>	[お名前] [メールアドレス]	[会社名][お名前] [電話番号] [〒所在地] [メールアドレス]	[講座場所日時選択] [決裁方法選択] [会社名][お名前] [電話番号] [メールアドレス]	[会社名][お名前] [電話番号] [メールアドレス] [商談日時候補]
<b>任意項目</b>	[会社名] [役職名] [業種名]	[ふりがな] [役職名][業種名] [独自項目1] [独自項目2][備考欄]	[所在地][ふりがな][役職名][業種名] [独自項目1][独自項目2][備考欄]	

※[電話番号]を挿入する場合には資料請求・セミナー申込・訪問アポのいずれかの成果定義になります。※メルマガ読者は重複メールアドレスはもちろん、IPアドレスにて重複登録は極力除外いたします。※資料請求者獲得の場合、資料請求者への訪問アポ獲得等はお客様側での対応となります。※セミナーは入金・参加ではなく「申込」で発生いたします。ただし当方で申込み者フォロー(リマインド連絡)は対応いたします。※訪問アポ獲得ではアポ設定の申込み連絡が入った段階で発生いたします。※誤情報・いたづら・逆営業等のフォーム情報は除外いたします。

## 業種・地域指定なし

メルマガ読者 獲得(件)	資料請求者 獲得(件)	セミナー申込者 獲得(件)	訪問アポ 獲得(件)
2,000pt~	6,000pt~	20,000pt~	25,000pt~

## 業種 or 地域指定あり

メルマガ読者 獲得(件)	資料請求者 獲得(件)	セミナー申込者 獲得(件)	訪問アポ 獲得(件)
3,000pt~	7,000pt~	25,000pt~	35,000pt~

【項目追加の場合(オプション)】必須項目の追加: 成果単価+@1,000

※1ポイント=1円 (税別) 難易度により、単価のご相談となる場合があります。

※初回購入ポイントから成果報酬ポイントが差し引かれていく仕組みです。

初回ポイント数：500,000

**【本サービス一覧】※他社では200万円以上掛かる集客施策です。**

- ①成功事例に基づいた集客戦略コンサルティングの実施
- ②ランディングページのコピーライティング（3ヶ月毎に変更可）
- ③高品質ランディングページのデザイン制作
- ④ランディングページHTMLコーディング作業（毎月更新作業）
- ⑤40万件企業データへのメールDM配信（1日5万件まで）
- ⑥ランディングページ 送信フォーム構築（成果判別用）
- ⑦3ヶ月に1度の集客施策の変更、追加対応
- ⑧独自ドメイン取得、設定運用、サーバー構築、運用
- ⑨ランディングページ更新、リニューアル作業

※ 1ポイント=1円 (税別)

※ 御社LPがある場合など、条件によって 300,000 pt となります。

購入ポイントから成果報酬ポイントが差し引かれていく仕組みです。

## 課金例

	1ヶ月目	2ヶ月目	3ヶ月目	4ヶ月目	5ヶ月目	6ヶ月目
成果状況	セミナー集客 10名	セミナー集客 15名	セミナー集客 5名	セミナー集客 10名	セミナー集客 10名	セミナー集客 10名
成果報酬	100,000円	150,000円	50,000円	100,000円	100,000円	<u>100,000円</u>
請求金額	請求金額:0円 初回デポジット 残:400,000円	請求金額:0円 初回デポジット 残:250,000円	請求金額:0円 初回デポジット 残:200,000円	請求金額:0円 初回デポジット 残:100,000円	請求金額:0円 初回デポジット 残:0円	請求金額: 100,000円 初回デポジット 残:0円



- ◎初回デポジット費用は「**成果報酬費用の前倒し分**」です。  
※分割支払いプランについては詳細をお尋ねください。
- ◎その他の成果定義についてはご相談のうえ決定させていただきます。
- ◎業種・地域の指定あり、なしで単価が異なります。
- ◎初回デポジット費用消化後の成果報酬額は後払い（翌末支払）です。
- ◎原則、1商材につき、1契約となります。（お申し込みには審査があります）
- ◎はじめに成果定義を一つ決定し、メールDM配信開始後3カ月後に成果状況により集客施策（成果定義）、集客する切り口・商材を変更することが可能です。
- ◎ご解約時にはLPページ（データ一式）の買取費用として充当することも可能です。買取金額は30万円（税別）となります。
- ◎お申し込み前に掲載基準・利用規約をご確認くださいませ。

- 1. 詳細打ち合わせ/お申し込み
- 2. 初回費用のお支払
- 3. 販売戦略ヒアリング・提案
- 4. ランディングページ (LP)制作
- 5. フォーム設置 (成果報酬用)
- 6. メール原稿の作成
- 7. 校正
- 8. 業種・地域指定リスト抽出
- 9. 配信開始
- 10. 反響獲得 (メール通知)

お客様の  
ご都合に  
応じます

約1ヶ月

約40万件の配信先の中から、業界・エリアを指定してターゲットにピンポイントで配信できます。  
(業種・地域指定ありプランの場合)

## 【業界】

農林水産／金融・保険／建設・建築／製造／不動産／卸売  
小売／飲食店／通信販売／IT・情報通信／印刷・制作／広告  
コンサル／メディア・出版／自動車関連／幼稚園・保育園／  
小・中・高校／大学・専門学校／士業（税理士・会計士・社労士  
弁護士）／人材派遣・紹介／病院・診療所／福祉・介護／  
理容室・美容室／エステ・リラクゼーション／財団・社団法人／官公庁

## 【エリア】 47都道府県

# メルマガ原稿サンプル

①  
件名 IT業界向け無料〇〇セミナー開催の件

①メルマガは件名で開封率が決まりますので、業界名+無料オフア+「〇〇の件」というタイトルで開封率をアップさせます。

本文:  
② ABC株式会社 営業ご担当者さま

②会社名が挿入されます。担当者名があるリストは担当者名が入ります。

③ いつもメルマガ購読ありがとうございます。  
〇〇でございます。

③定期的に有益な情報のメルマガを配信しているため、未承諾広告を配信するクレームリスクはほぼ皆無です。

④ この度、IT業界向けに〇〇セミナーを無料開催することになりましたご連絡させていただきました。

④はじめはメールの趣旨をご説明します。（無料オフアがおすすめ  
です）

⑤ ・セミナーの詳細:ランディングページのURL

⑤ランディングページのURLを入れ、詳細はWebに誘導します。クリック率は0.1~1%です。

現在、以下のようなお悩みをお持ちではございませんか？

- ⑥  悩み1
- 悩み2
- 悩み3

もし、このようなお悩みをお持ちでしたら、今回ご紹介する〇〇無料セミナーにご参加いただくことをおすすめいたします。

ご参加いただくことで、〇〇し、業績アップやコスト削減につながります。

その理由に

……(証拠:お客様の声、実績等)

・セミナーの詳細:ランディングページのURL

⑥PASONAの法則によるライティングテクニックにより、反響率をアップさせます。  
より洗練されたコピーはご発注後に弊社が作成し、配信前に了承いただいたうえで配信いたします。

実際にご確認くださいませ : <http://dm-syuukyaku.com/lp/>

成果報酬型 法人向け新規開拓・集客支援サービス  
40万法人リストを活用した  
成果報酬型DM自動集客装置を提供。

「Bmail (ビーメール)」  
40万法人リスト  
その全てを解決いたします!

「あなたの会社はどれくらい困っているの?」  
マーケティング・販路開拓力でよくある課題TOP6

社内の「営業力・販路開拓力」を全面サポートいたします!

中小企業白書(H24版)では、「経営課題」として7割以上の企業が「営業力・販路力」を挙げ、特に重要な「経営課題」のひとつです。

中小企業の課題  
7割、4割とダントツのトップが「営業力・販路力」の低下です!

「営業力・販路開拓力」の強化は不可欠です!

「営業力・販路開拓力」が解決できるサービス!

それが「Bmail (ビーメール)」  
新集客装置につなげる3つの課題をすべてクリアしました。

「新集客装置」で反響を待たずに「お問合せはコチラ」

成果を待たない! 「Bmail」サービス概念図

ヘッダー

メイン  
イメージ

問題  
提起

問題  
煽り

解決策  
提案

イメージ  
伝達

「Bmail (ビーメール)とは?」  
40万件の法人メールアドレスを活用して、「成果報酬型」で見込客を集めるサービスです。

成果の出るプロセス・戦略はココにあります!

他と比較してください! この成果でこの価格!

月額・年間固定なしの集客	月額1万円	月額2万円	月額3万円	月額4万円
集客件数 (件)	800件	4,000件	7,000件	15,000件
集客単価 (円)	1,000円	5,000円	5,000円	10,000円
年間集客総額 (円)	960,000円	4,800,000円	350,000円	1,800,000円

40社の実績UP! 詳細はお問い合わせ下さい。

「どのくらい集客できるの?」という疑問は今すぐご相談ください。

03-3810-1890

090-8614-4553

サービス開始までの流れ (3週間~1ヶ月)

- ご相談・詳細打ち合せ (費用対効果など)
- お申込 (ヒアリングシート提出・ご入金)
- 集客ページ (LP)・メルマガ原稿作成
- 集客認定 (ドメイン取得・サーバー設定)
- 集客開始!

「Bmail」(ビーメール)  
成果にこだわる5つのポイント

Point 1 40万リストへのメールDMの配送料・原稿料が無料

特徴

具体性

内容  
詳細

アクション  
誘導

提供  
フロー

「Bmail」(ビーメール)  
成果にこだわる5つのポイント

Point 1 40万リストへのメールDMの配送料・原稿料が無料

Point 2 販路開拓のプロモーション用ページの制作が無料

Point 3 ターゲットに届くコピーライティングが無料

Point 4 見込み客情報から集客率までの戦略立案が無料

Point 5 プロモーション用ページの更新・リニューアルが無料

お客様の声

お問合せ・お申込

ポイント  
メリット

お客様の  
声

サービス運営元紹介

サービスの詳細について

お問合せ・お申込

確認

自己  
紹介

挨拶  
動画

詳細  
説明

送信  
フォーム

運営  
情報

成功事例（反響獲得事例）の情報は  
弊社公式ブログから閲覧できます。

<http://www.syuukyakuushien.com>

■運営元：株式会社法人営業マーケティング

■代表取締役：井上隆雄

■電話：03-3810-1890

■携帯：090-8814-4553

■所在地：〒116-0012

東京都荒川区東尾久2-45-11-603

お気軽にお問い合わせくださいませ。

<http://dm-syuukyaku.com>