【成果報酬対応】

40万企業リストを活用した
成果報酬型×自動集客装置

成果報酬型DM
ビーメール

サービスの特徴

成果報酬型DM ビーメール とは？

40万件の法人メールデータを活用して、
“成果報酬”で見込客を集めるサービスです。

メルマガ読者獲得

セミナー申込獲得

成果報酬

資料請求者獲得

訪問アポ獲得

一般の広告課金モデル

広告掲載料(配信料)　　広告クリック課金

成果報酬型DM ビーメール

反響獲得法

４０万件の経営者・決裁者から反響を待つだけ

成果報酬型DM ビーメール

集客プロセス

PDCAサイクルで、反響獲得を効率化します。

ブレイン機能

1 戦略立案 (PLAN)

- ターゲット戦略
  (⇒お客様を誰にするか)
- 商品サービス戦略
  (⇒何を訴求するか)
- プロモーション戦略
  (⇒どういう切り口で訴求するか)

4 集客再開 (ACTION)

- コピーライティング
- 配信タイミング、回数
- ターゲット設定
- デザイン
- コンテンツ全般

3 検証 (CHECK)

- 反響件数
- クリック数
- 滞在時間
- プロジェクト進捗など

集客機能

2 集客実施 (DO)

- 40万法人へのメールDM配信
- マーケティングブログ掲載
- facebookページへの投稿
- メルマガ広告掲載（予定）

成果報酬型DM ビーメール

成果定義

	メルマガ読者獲得（小冊子ダウンロード）	資料請求者獲得	セミナー申込獲得	訪問アポ獲得
難易度	低			高
獲得数	多			少
成約率	低			高
必須項目	[お名前] [メールアドレス]	[会社名][お名前] [電話番号] [〒所在地] [メールアドレス]	[講座場所日時選択] [決裁方法選択] [会社名][お名前] [電話番号] [メールアドレス]	[会社名][お名前] [電話番号] [メールアドレス] [商談日時候補]
任意項目	[会社名] [役職名] [業種名]	[ふりがな] [役職名][業種名] [独自項目1] [独自項目2][備考欄]	[所在地][ふりがな][役職名][業種名] [独自項目1][独自項目2][備考欄]	

※[電話番号]を挿入する場合は、資料請求・セミナー申込・訪問アポのいずれかの成果定義になります。※メルマガ読者は重複メールアドレスはもちろん、IPアドレスにて重複登録は極力除外いたします。※資料請求者獲得の場合、資料請求者への訪問アポ獲得等はお客様側での対応となります。
※セミナーは参加ではなく「申込、または入金」で発生いたします。ただし当方で申込み者フォロー（リマインド連絡）は対応いたします。
※訪問アポ獲得ではアポ設定の申込み連絡が入った段階で発生いたします。※誤情報・いたずら・逆営業等のフォーム情報は除外いたします。

成果報酬型DM ビーメール

成果報酬ポイント

業種・地域指定なし

メルマガ読者獲得（件）	資料請求者獲得（件）	セミナー申込者獲得（件）	問合せ・訪問アポ獲得（件）
3,000pt～	6,000pt～	15,000pt～	20,000pt～

業種 or 地域指定あり

メルマガ読者獲得（件）	資料請求者獲得（件）	セミナー申込者獲得（件）	問合せ・訪問アポ獲得（件）
4,000pt～	7,000pt～	20,000pt～	25,000pt～

【項目追加の場合（オプション）】必須項目の追加：成果単価+@1,000

※1ポイント=1円 (税別)　難易度により、単価のご相談となる場合があります

※初回購入ポイントから成果報酬ポイントが差し引かれていく仕組みです。

初回プリペイド購入金額

初回ポイント数：５００,０００

【本サービス一覧】※他社では１００万円以上掛かる集客施策です。

①成功事例に基づいた集客戦略コンサルティングの実施
②ランディングページのコピーライティング（３ヶ月毎に変更可）
③高品質ランディングページのデザイン制作
④４０万件企業データへのメールDM配信（１日３～５千通配信）
⑤ランディングページ　送信フォーム構築（成果判別用）
⑥独自ドメイン取得・設定運用
⑦専用高速配信サーバー、配信リストの準備

※　1ポイント=1円 (税別)

料金・ご返金について

◎初回デポジット費用は「成果報酬費用の前倒し分」です。

◎メール配信開始後「６ヶ月以降はいつでも解約可能」です。

. ＊ご解約時に、初期デポジットの残り分を翌月末にご返金いたします

◎初回デポジット費用消化後、ご継続いただく場合デポジットを追加いただきます

◎原則、１商材につき、１契約となります。（お申し込みには審査があります）

◎はじめに成果定義を一つ決定し、メールＤＭ配信開始後３カ月後に成果状況により集客施策（成果定義）、集客する切り口・商材を変更することが可能です。

◎ご解約時にはＬＰページ（データ一式）の買取費用として充当することも可能です。買取金額は２０万円（税別）となります。

◎お申し込み前に掲載基準・利用規約をご確認くださいませ。

成果報酬型DM ビーメール

課金の仕組み

購入ポイントから成果報酬ポイントが差し引かれていく仕組みです。

課金例：業種・地域指定のセミナー集客の場合（単価25,000円）

	1週目	2週目	3週目	デポ追加	4週目	5週目
成果状況	セミナー集客 申込2名	セミナー集客 申込2名	セミナー集客 申込2名		セミナー集客 申込2名	セミナー集客 申込2名
成果報酬	50,000円	50,000円	50,000円		50,000円	50,000円
請求金額	請求金額:0円 初回デポジット 残:10万円	請求金額:0円 初回デポジット 残:5万円	請求金額:0円 初回デポジット 残:0万円	請求金額 15万円 2回目デポジット 残:15万円	請求金額:0円 2回目デポ 残:10万円	請求金額:0円 2回目デポ 残:5万円

成果報酬型DM ビーメール

ご利用の流れ

- １．詳細打ち合わせ/お申し込み
- ２．初回費用のお支払
- ３．販売戦略ヒアリング・提案
- ４．ランディングページ（LP)制作
- ５．フォーム設置（成果報酬用）
- ６．メール原稿の作成
- ７．校正
- ８．業種・地域指定リスト抽出
- ９．配信開始
- １０．反響獲得（メール通知）

お客様の
ご都合に
応じます

約1ヶ月

配信先

約４０万件の配信先の中から、業界・エリアを指定してターゲットにピンポイントで配信できます。
（業種・地域指定ありプランの場合）

【業界】

**農林水産／金融・保険／建設・建築／製造／不動産／卸売
小売／飲食店／通信販売／IT・情報通信／印刷・制作／広告
コンサル／メディア・出版／自動車関連／幼稚園・保育園／
小・中・高校／大学・専門学校／士業（税理士・会計士・社労士
弁護士）／人材派遣・紹介／病院・診療所／福祉・介護／
理容室・美容室／エステ・リラクゼーション／財団・社団法人／官公庁**

【エリア】47都道府県

メルマガ原稿サンプル

①
件名:【XX向け】IT業界向け無料〇〇セミナー開催の件

本文:
②
ABC株式会社　代表者様

③
いつもメルマガ購読ありがとうございます。
〇〇でございます。

④
この度、IT業界向けに〇〇セミナーを無料開催する
ことになりましてご連絡させていただきました。

⑤
・セミナーの詳細:ランディングページのURL

⑥
現在、以下のようなお悩みをお持ちではございませんか？

□悩み1
□悩み2
□悩み3

もし、このようなお悩みをお持ちでしたら、
今回ご紹介する〇〇無料セミナーにご参加いただくことを
おすすめいたします。

ご参加いただくことで、〇〇し、業績アップやコスト削減
につながります。

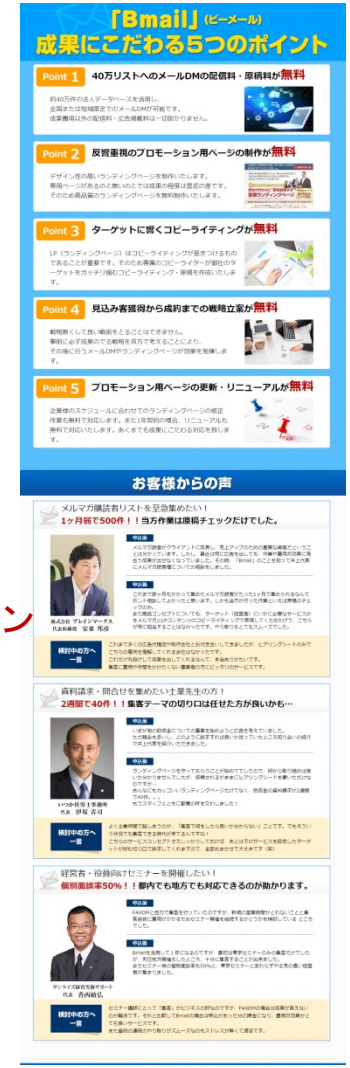
その理由に
・・・・(証拠:お客様の声、実績等)

・セミナーの詳細:ランディングページのURL

①□ □ □ □

制作LPの要素

実際にご確認くださいませ：http://dm-syuukyaku.com/lp/



成果報酬型DM ビーメール

お問い合わせ

■運営元 ： 株式会社法人営業マーケティング

■設立: 2015年10月（創業2012年10月）

■電話 ： 03-4572-0693

■所在地 ： 〒110-0005

東京都台東区上野6-1-6-1005

お気軽にお問い合わせくださいませ。

https://dm-syuukyaku.com/inquiry/